

## **Senior Key Account Manager (m/w)**

Branchen Bau und do it yourself

**Ihre Aufgaben:** Akquisition von Neukunden und Betreuung des Bestands von Lizenzkunden aus den Branchen Bau und do it yourself. Erarbeitung von speziellen Kundenangeboten und deren konsequente Verfolgung bis hin zum Vertragsabschluss. Kontinuierliche Auswertung von Kundenanalysen und Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen bestehender Verträge und Neukunden. Konzeptionelle Fortentwicklung des Geschäftsbereichsaufbaus.

**Ihr Profil:** Tiefgreifende Kenntnisse und Kontakte zu Unternehmen aus den Branchen Bau und do it yourself, souveränes und verbindliches Auftreten, Erfahrungen bei der Lizenzierung von Verkaufsverpackungen und Transportverpackungen, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke, Organisationstalent und Abschlussicherheit.

**Unser Angebot:** Wir bieten Ihnen einen anspruchsvollen und vielseitigen Aufgabenbereich in einem wachstumsstarken Unternehmen in einem Zukunftsmarkt. Neben einem interessanten Festgehalt erhalten Sie eine erfolgsorientierte Ertragsbeteiligung und einen PKW auch zur privaten Nutzung an.

Interessenten sichern wir absolute Diskretion Ihrer Bewerbung zu. Wenn Sie diese Aufgabe in einem erfahrenen und dynamischen Unternehmensumfeld interessiert, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin an:

### **Europäische LizenzierungsSysteme GmbH**

Abteilung Personal und Finanzen

Dipl. Kffr. Katrin Schuh

Margaretenstraße 1

**D-53175 Bonn**